



## La china Techdow competirá con Rovi

Entra en el mercado de  
heparinas. **PÁG. 10**





# La primera farmacéutica de China que llega a España se 'peleará' con Rovi

Techdow competirá en heparinas, un mercado valorado en más de 200 millones

**Alberto Vigarío** MADRID.

La primera gran farmacéutica de China que venderá directamente en España sus propios fármacos acaba de aterrizar en nuestro país. La compañía se llama Techdow y pertenece al conglomerado de empresas del grupo Shenzhen Techdow Pharmaceutical. Con su llegada al mercado español este mismo mes tras la creación de una filial en España, el laboratorio chino entrará a competir de manera directa con una de las compañías farmacéuticas históricas en nuestro país, los laboratorios madrileños Rovi, propiedad de la familia López-Belmonte. Y es que el grupo chino está especializado en el mismo negocio que más ingresos le aporta a Rovi, la producción y venta de heparinas, un medicamento muy utilizado para prevenir y tratar las trombosis y evitar la embolia pulmonar.

De hecho, otra de las empresas del grupo Techdow, denominada Shenzhen Hepalink Pharmaceutical, es el primer suministrador mundial de heparinas, y durante muchos años ha sido el proveedor habitual del principio activo del producto para la propia Rovi. Ahora, la compañía española, según indican varias fuentes, ha cambiado de proveedor.

El negocio que está en juego asciende a 216 millones de euros anuales, que es el mercado de venta en España de las heparinas de bajo peso molecular, las que producen estas compañías. Hasta ahora, este negocio lo domina la farmacéutica francesa Sanofi, cuyo medicamento *Clexane* fue el primero de esta familia que llegó al mercado y disfrutó de su patente hasta el año 2012. Y no ha sido hasta este año cuando precisamente dos laboratorios en todo el mundo, Rovi y Techdow, han conseguido sacar una versión biosimilar de este producto. Los biosimilares



Elena Sánchez y Diego Vargas, directora general y director médico de la filial española de la farmacéutica Techdow. EE

son los genéricos de esta época, en la que los medicamentos ya no se producen por procedimientos químicos -más fáciles de copiar- sino con órganos biológicos -a partir de

organismos vivos, mucho más complejos- y requieren un esfuerzo inversor y de investigación mucho mayor para conseguir un fármaco similar una vez cumplida la patente.

El fármaco de Sanofi sigue teniendo casi un 70 por ciento de cuota de mercado en nuestro país, pero la ventaja tanto de Rovi como de Techdow es que han podido bajar su precio hasta un 20 por ciento en el mercado español. Los dos medicamentos - en varias dosis y versiones- fueron aprobados el mismo día por la Agencia Española del Medicamento y aceptado su precio de financiación el pasado 21 de septiembre.

Ahora, Rovi y Techdow competirán no sólo en España, sino en toda Europa por *arañarle* negocio a Sanofi. En su conjunto, el mercado para los biosimilares de esta heparina alcanza los 1.000 millones de euros.

**“Somos un 20% más baratos, lo que supone un ahorro de 40 millones”**

La filial española de la compañía china Techdow Pharma se presentó la semana pasada en Madrid. “A pesar de que seamos nuevos en España, tenemos una gran experiencia en el campo de la anticoagulación”, señaló Elena Sánchez, directora general de Techdow España. “Vamos a aportar un medicamento con la calidad más alta y acreditada y además a un precio un 20 por ciento menor”, destacó. Por su parte, el director médico de la firma, Diego Vargas, apuntó que el uso de este biosimilar traería un ahorro de 40 millones al sistema público.